

ПРОГРАММА КОМПЛЕКСНОГО КУРСА ТОП 5 ПРОБЛЕМ МЕЖДУНАРОДНОГО КОНТРАКТА

День 1

14 июня 09:00 – 12:00

1. **Выясним, что такое добросовестное и недобросовестное ведение переговоров и как определять на старте переговоров к чему готовиться**
 - a. Когда считается, что вы уже начали вести переговоры?
 - b. Чем отличается оферта (offer) от коммерческого запроса (commercial request) и как грамотно эти инструменты использовать?
 - c. Какие существуют основания привлечения к ответственности за недобросовестное ведение переговоров?
 - d. Как грамотно прервать ведение переговоров без негативных последствий.

2. **Смоделируем самую дорогую оговорку контракта - оговорку о применимом праве**
 - a. Как грамотно прописать в контракте применимое право?
 - b. Как проверить контракт по иностранному праву?
 - c. Как бесплатно проверить контракт по иностранному праву в сжатые сроки.
 - d. Зачем необходимо деление применимого права на сферы действия - опыт 2020 года.

3. **Сверим оговорку о форс-мажоре. Как правильно вписать в контракт. Как она действует?**
 - a. А что если не форс-мажор? Как быть? Новая оговорка 2020 года для международного контракта – обстоятельства, исключаящие ответственность.
 - b. Форс-мажорные оговорки контракта — новая практика 2020 года для европейских и азиатских клиентов.
 - c. Ограничительные или запретительные меры в ЕС, СНГ и Китае — как заранее минимизировать риски.

ВЫ НАУЧИТЕСЬ

Посетив первый модуль, вы научитесь определять точку отсчета в ведении деловых переговоров, узнаете с какого момента наступает ответственность за недобросовестное их ведение и о том, какие сигналы указывают на недобросовестность ваших партнеров. Также вы узнаете каким образом правильно сформулированные оговорки о применимом праве и форс-мажоре могут обезопасить ваш контракт.

День 2
15 июня 09:00 – 12:00

1. Чек-лист дополнительных частей контракта

- a. Арбитражная оговорка. Как прописать возможный онлайн суд?
- b. Обеспечительные меры контракта. Залог, неустойка, предоплата – как учесть в контракте.

2. Как выбрать при необходимости суд? Способы минимизации расходов на судебные издержки

- a. Что такое арбитражная оговорка и как её грамотно составить. Ее необходимые элементы.
- b. Какой суд выбрать: государственный или третейский?
- c. Почему чаще выбирают третейский для международных споров?

3. Исполнение арбитражных решений. Исполнение национальных решений в иностранных юрисдикциях

- a. Почему часто не исполняют решения государственных судов за рубежом.
- b. Как работает и применяется Нью-Йоркская конвенция - конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений (Нью-Йорк, 1958 год).
- a. Пошаговая инструкция по исполнению арбитражных решений за рубежом.

ВЫ НАУЧИТЕСЬ

Обращение в суд – безусловно крайняя мера в деловых отношениях, но что делать, если это стало неизбежностью. Лучше быть во всеоружии. Посетив второй модуль, вы узнаете об особенностях международных споров, а также о том, как правильно выбрать суд и о механизмах исполнения национальных решений в иностранных юрисдикциях.